



MAIが月収30万円達成し
た際に実際に使ってい
た仕入れ先&ブランド

Workbook

Do you have a brief description of your
workbook? Write it here, but keep it short.



特別特典として、私MAIが実際に
ゼロから2か月で月収30万を達成した際の仕入
れ先とブランドを公開します。

仕入先



仕入れ先は海外のブランド直営店です。
直営店直送と呼ばれる仕入れ方法で、
直営店の店員さんに直接発注して、
日本に送ってもらう仕入れ方法です。
現地の買付パートナーに買付ってもらう手数料
と手間を省けるので、非常にシンプル
で、外注費も抑えられる方法です。



ブランド

- 
- Maison Margiela
 - Dolce & Gabbana
 - Christian Louboutin
 - GIVENCHY

上記が実際にメインで仕入れていたブランドです。

こちらのブランドは日本直送に協力的で、非常にやりやすい厳選ブランドです。

もはや答えを教えているレベルなので有効にご活用ください。

このブランドの中でも、対応が良い国、良い店舗、良い店員さん、と相性があるので、そちらはご自身で実践してみてください経験値を高めていってください。



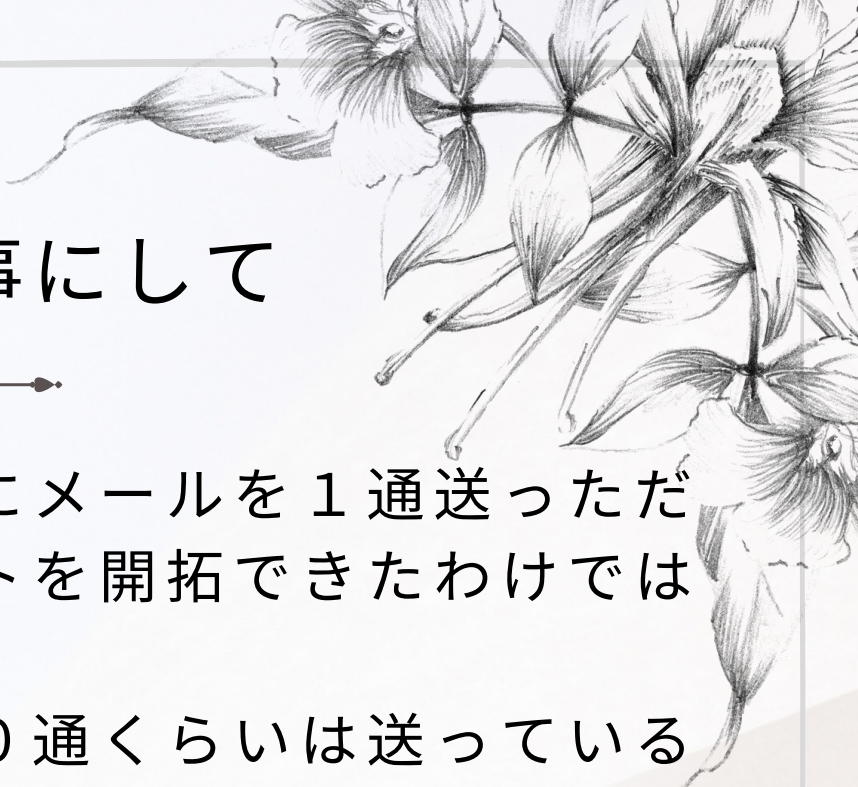
真似だけでもいいけどね

私は実験的に 0 から新しくアカウントを作って 2 か月で月収 30 万円を達成しました。

上記のブランドを参考に、同じように実践頂ければ、初心者の方でも月収 10 万円は余裕で達成出来ると思います。

しかし真似するだけではあなたの収入はここで頭打ちです。





プロセスを大事にして



私は海外の店舗にメールを1通送っただけで日本直送ルートを開拓できたわけではありません。

メールは多分500通くらいは送っているし、電話も100店舗以上かけて開拓しています。

利益が取れそうなブランドで、ヨーロッパの店舗はほぼすべてコンタクトを取ってデータを集めていますし、

先ほど挙げたブランドの世界各国の店舗の店員さんとも繋がっていて、世界中どこからでも買付が出来るようになっています。

そういうプロセスを経た結果が上記4ブランドなのです。

私はこの開拓経験があるお陰で
例え取り扱った事が無いブランドでも

「世界中どこからでも仕入れる事が出来る」という自信とスキルを得ました。



諦める人が多いすぎる

海外直営店の店員さんとうすれば繋がれますか？

とうすれば直送の許可を貰えますか？

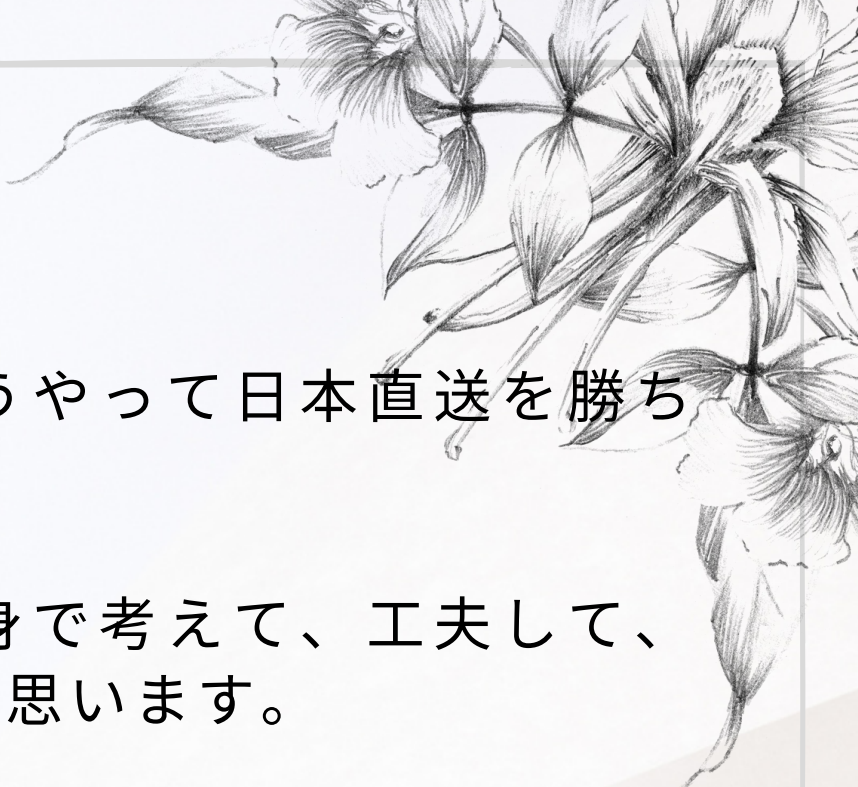
沢山質問を頂くので、この記事に書いてある事を（ブランドは流石に教えませんが）毎回お答えしますが、ちょっと実践されて、

「直送を断られました。」

「日本人ってだけで電話を切られました。」

「メールの返信がありません。」
などの泣き言をいう方が居ます。

そんな事は当たり前で、
海外の店員さんからしたら
日本にも直営店があるんだから日本で買えばいいわけだし、
日本に直送する時はインボイスを作らないといけないので手間だし、
何よりヨーロッパの直営店は観光客の対応だけで手いっぱいなのです。



ではその状況でどうやって日本直送を勝ち取るのか。

それは皆さんご自身で考えて、工夫して、実践して頂きたいと思います。

ビジネスは人間相手なので答えはありません。

上手くいかない→辞める。

では月収20万が良いところでしょう。

月収100万円を超える方達は、

上手くいかない→ではどうする？

という事を繰り返して

他の人が面倒がってやらない事を追求して
いって

結果、ブルーオーシャンに辿り着いていたり
します。

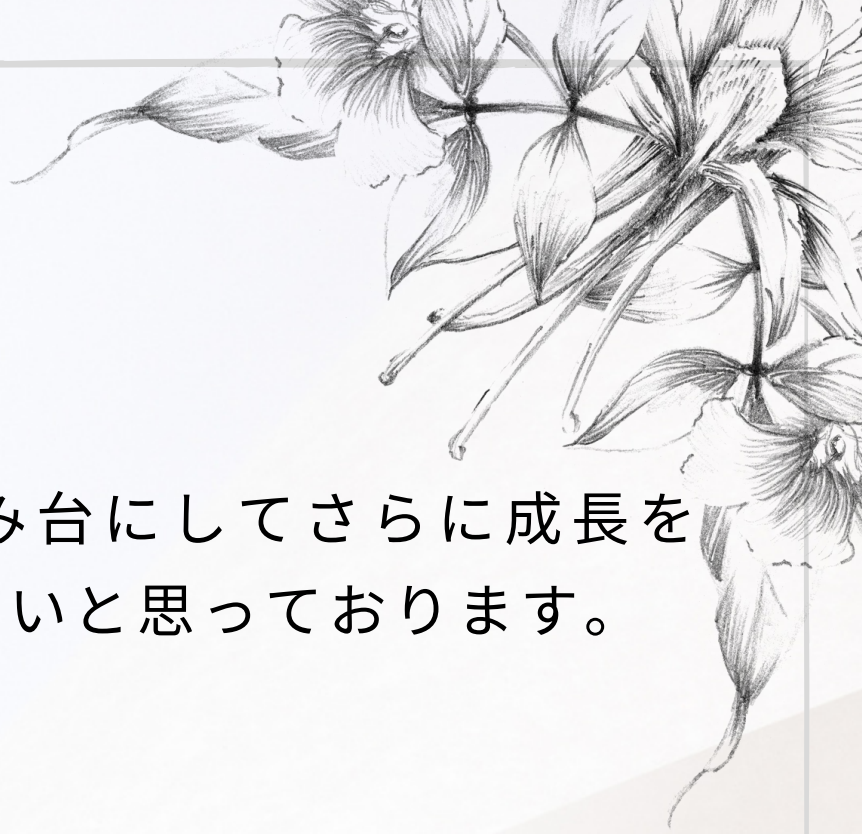
ノウハウうんぬんではありません。

やるか

やらないか

です。





是非

皆さんには私を踏み台にしてさらに成長をしていてもらいたいと思っています。

まずはBUYMAビジネスの第一歩として、
リサーチも仕入先開拓も海外買付も不要な
「スマホ完結システム」を開発しました。

プロが厳選した商品をほぼコピーで出品する事が出来ます。

ビジネスの基本はモデリングです。

まずは真似をするところからスタートして
ビジネススキルを伸ばして行ってください！

